# NEWS CLIPPING

| | |
|---|---|
| **EVENT** | 7-Eleven Peruncit Pertama Terima E-Dompet |
| **PUBLICATION** | Utusan Malaysia |
| **PAGE/SECTION** | 16/UtusanBiz |
| **DATE** | 23 May 2017 |
| **TIME** | - |

## Sasar jual 100,000 alat pengesan kanser servik di Indonesia

**Oleh SUFFIAN ABU BAKAR**
ekonomi@utusan.com.my

**MELAKA 22 Mei** - LaDIY Healthcare Sdn. Bhd., syarikat tempatan yang menghasilkan alat persampelan sendiri bagi mengesan kanser servik yang pertama di negara ini iaitu *Cervisafe*, menyasarkan jualan sebanyak 100,000 unit produk tersebut di Indonesia apabila ia memasuki negara itu Julai depan.

Pengarah Urusannya, Romli Ishak berkata, menerusi kerjasama syarikat itu dengan Pusat Sumber dan Pendidikan Kanser (CaRE) Universiti Putra Malaysia (UPM), produk tersebut mula dihasilkan sejak 2014 dan sehingga kini lebih 2,000 set *Cervisafe* telah dijual di pasaran tempatan.

"Produk ini yang dijual pada harga RM300 seunit dijangka akan dilancarkan di Indonesia Julai depan dan kita berharap dapat menjual sebanyak 100,000 unit di negara tersebut.

"Ketika ini *Cervisafe* sudah dipasarkan di Afrika Selatan di mana kita ada ejen jualan di Johannesburg manakala di Turki pihak Kementerian Kesihatan negara itu sedang mengadakan penilaian untuk produk ini sebelum ia dibenarkan untuk dipasarkan," katanya.

Beliau ditemui pada Program MSI *Cervisafe* anjuran Kementerian Sains, Teknologi dan Inovasi (MOSTI) yang dirasmikan Timbalan Menterinya, Datuk Dr. Abu Bakar Mohamad Diah di sebuah hotel di sini semalam.

Yang turut hadir Ketua Pegawai Eksekutif Perbadanan Pembangunan Teknologi Malaysia (MTDC), Datuk Norhalim Yunus; Pengarah Bahagian NICE MTDC, Mariamah Daud dan Pengarah CaRE UPM, Prof. Datin Dr. Rozi Mahmud.

Pada majlis itu, Abu Bakar mengumumkan kementeriannya memperuntukkan sejumlah RM300,000 menerusi peruntukan MOSTI Social Innovation (MSI) untuk mengagihkan sebanyak 700 *Cervisafe* kepada masyarakat di 10 lokasi di seluruh negara secara berperingkat-peringkat.

Peruntukan tersebut disalurkan kepada MTDC iaitu agensi pelaksana bagi membangunkan projek berasaskan teknologi dan inovasi bagi kehidupan masyarakat.

Sementara itu, Rozi berkata, alat berkenaan mudah dikendalikan dan mampu dimiliki golongan wanita berbanding caj bagi mendapatkan pemeriksaan berkenaan terutamanya di hospital swasta pada kadar antara RM700 hingga RM1,200 mengikut pakar.

"Alat persampelan bagi mengesan kanser servik seperti ini hanya dihasilkan syarikat di Belanda dan kajian dan penyelidikan mengenainya dilakukan syarikat ini dengan kerjasama CaRE UPM sejak tahun 2011. Kami berterima kasih kepada MOSTI menerusi MTDC kerana membantu memasarkan produk tempatan di peringkat antarabangsa," katanya.

## Dagangan Malaysia-OIC diunjur berkembang 10%

**KUALA LUMPUR 22 Mei** - Perdagangan dua hala di antara Malaysia dan negara Pertubuhan Kerjasama Islam (OIC) diunjur berkembang kira-kira 10 peratus pada tahun ini berbanding RM145.18 bilion tahun lalu.

Timbalan Ketua Pegawai Eksekutif Perbadanan Pembangunan Perdagangan Luar Malaysia (Matrade), Datuk Wan Latiff Wan Musa berkata, pertumbuhan itu didorong oleh jumlah dagangan yang memberangsangkan pada Januari hingga Mac lalu berjumlah RM46.46 bilion.

WAN LATIF WAN MUSA

Katanya, jumlah itu meliputi eksport sebanyak RM23.54 bilion dan import RM22.92 bilion.

Jelas beliau, unjuran itu turut dipengaruhi oleh pengukuhan harga minyak serta minyak sawit, peningkatan permintaan terhadap jentera, produk halal dan peralatan perubatan seperti sarung tangan getah serta bahan kimia.

"Antara barangan eksport termasuk minyak sawit dan produk minyak sawit, barangan kimia, peralatan mesin dan produk elektrik serta elektronik.

"Kedua-dua pihak mempunyai banyak ruang untuk diperbaiki (bagi meningkatkan jumlah perdagangan) di segi produk dan perkhidmatan bagi membolehkan mereka meneroka pasaran baharu," katanya dalam sidang akhbar di sini hari ini.

Terdahulu, Matrade dan Bank Pembangunan Islam (IDB) menganjurkan Seminar Peluang Perniagaan dan Pembiayaan bagi memperluaskan peluang perniagaan dan kewangan buat syarikat Malaysia di pasaran yang lebih luas.

Kira-kira 140 peserta yang menghadiri seminar berkenaan didedahkan dengan maklumat mengenai perniagaan dan kemudahan kewangan ditawarkan oleh IDB.

**Antara barangan eksport termasuk minyak sawit dan produk minyak sawit, barangan kimia, peralatan mesin dan produk elektrik serta elektronik.**

**WAN LATIFF WAN MUSA**
**Timbalan Ketua Pegawai Eksekutif Matrade**

Wan Latiff berkata, terdapat potensi yang besar buat syarikat tempatan untuk mengembangkan perniagaan mereka di pasaran negara anggota OIC.

"Mengambil kira populasi di negara OIC melebihi 1.4 bilion, syarikat Malaysia perlu bijak memanfaatkan peluang ini," jelasnya.

## 7-Eleven peruncit pertama terima e-dompet

**KUALA LUMPUR 22 Mei** - 7-Eleven Malaysia Bhd. (7-Eleven) menjadi peruncit pertama di Malaysia menerima pembayaran secara e-dompet Alipay dan menyasarkan lebih ramai pelancong China akan membeli barangan di rangkaian kedai serbaneka berkenaan.

Ketua Pegawai Eksekutifnya, Gary Brown berkata, 7-Eleven mula menerima Alipay pada 12 Mei lalu dan 94 peratus daripada 2,100 premisnya telah melaksanakan sistem tersebut.

"Kesemua premis kami akan mula menggunakan Alipay dalam masa dua hari lagi. Di China misalnya, sistem pembayaran sedemikian menjadi saluran beli-belah dan kami berharap ia mendapat sambutan baik memandangkan ramai pelancong China berkunjung ke negara ini," katanya.

Beliau berkata demikian kepada pemberita selepas majlis pelancaran e-dompet mudah alih Alipay di premis 7-Eleven Bukit Bintang di sini hari ini.

Majlis itu dirasmikan oleh Tan Sri Vincent Tan yang juga pengasas Berjaya Corporation, syarikat yang menjadi pemegang majoriti 7-Eleven Malaysia.

Brown berkata, usaha pemasangan sistem pembayaran itu tidak memerlukan modal tinggi kerana ia boleh beroperasi dengan terminal MOL sedia ada berikutan kerjasama strategik 7-Eleven dengan MOL Global Inc, penyedia teknologi khidmat pembayaran dalam premis.

## SME Corp sasar 1,500 PKS baharu platform DFTZ

**KUALA LUMPUR 22 Mei** - SME Corp Malaysia menyasarkan 1,500 perusahaan kecil dan sederhana (PKS) menyertai platform Zon Perdagangan Bebas Digital (DFTZ) tahun ini.

Ketua Pegawai Eksekutifnya, Datuk Hafsah Hashim berkata, angka itu adalah tambahan kepada 50,000 PKS Malaysia yang kini memiliki akaun aktif dalam plarform e-dagang Alibaba.

HAFSAH HASHIM

"Kami khususnya mencari PKS dengan keupayaan eksport dan dapat menyertai dan memanfaatkan zon bebas cukai (DFTZ) untuk mengeksport barangan menggunakan platform Alibaba," katanya kepada pemberita pada Persidangan E-Dagang Rentas Sempadan Kawasan Ekonomi Asia Pasifik di sini hari ini.

Hafsah berkata, daripada 50,000 akaun aktif ini, sebanyak 1,000 memegang akaun emas dan angka ini dijangka meningkat kepada 1,500 pengguna akaun baharu.

"Di sinilah, SME Corp dan Perbadanan Pembangunan Perdagangan Luar Malaysia (Matrade) akan bekerjasama untuk mengenal pasti syarikat yang sudah bersedia untuk mengeksport barangan selain perkhidmatan, menggunakan platform Alibaba," katanya.

Untuk tahun depan, Hafsah berkata, SME Corp menyasarkan 8,000 PKS baharu menyertai platform DFTZ.

Sementara itu, Menteri Perdagangan Antarabangsa dan Industri, Datuk Seri Mustapa Mohamed dalam ucapannya berkata, DFTZ akan menjadi zon perdagangan bebas digital pertama seumpamanya di luar China.

Beliau berkata, ini mampu mendorong pertumbuhan e-dagang rentas sempadan dengan membuka akses ke pasaran China.

Ucapan beliau dibacakan oleh Timbalan Menteri Perdagangan Antarabangsa dan Industri, Datuk Chua Tee Yong.

"Berdasarkan peluang besar yang akan wujud daripada pembukaan DFTZ, matlamat kita adalah untuk memastikan PKS Malaysia turut meraih manfaat daripadanya.

"Untuk itu, MITI menerusi SME Corp akan bekerja rapat dengan Perbadanan Ekonomi Digital bagi memudahkan PKS melaksanakan perdagangan rentas sempadan menerusi DFTZ," katanya. - BERNAMA

## RHB sedia pembiayaan RM60 juta

**KUALA LUMPUR 22 Mei** - RHB Bank Bhd. memeterai perjanjian dengan Brunsfield International Group membabitkan penyertaan dalam Rantaian Bekalan Kewangan RHB (FSC) yang menyediakan kemudahan platform penyelesaian pembiayaan dan pembayaran secara dalam talian.

Pengarah Urusan Kumpulan RHB Banking, Datuk Khairussaleh Ramli **(gambar)** berkata, di bawah penyelesaian itu, pembekal dan subkontraktor akan memiliki akses untuk kemudahan pembayaran tanpa memerlukan sebarang kolateral atau asas pengaturan.

"Pembabitan syarikat itu bertujuan mendapatkan pembiayaan pembekalan FSC sebanyak RM60 juta dengan RHB Bank.

"Penyelesaian kewangan pembekal FSC RHB itu tidak hanya membolehkan pengoptimuman modal kerja untuk Brunsfield, pembekal dan subkontraktor namun pada masa sama turut mengukuhkan kerjasama pembeli-pembekal dalam rantaian bekalan," katanya pada majlis pemeteraian perjanjian itu di sini hari ini.